

「脱」展示会、プリセールスの方へ

～経営・サービスの変革について語り合う～

IP Forum 2004



 IP-net JAPAN は IP Forum にリニューアルします

参加案内

2004年4月7日(水)～8日(木) 東京ビッグサイト

主催：株式会社リックテレコム 共催：E.J.クラウド&アソシエート社

■後援(予定)：総務省、(財)日本ITU協会、(社)電気通信事業者協会、(財)インターネット協会、(社)日本インターネットプロバイダー協会、(社)テレコムサービス協会、VoIP推進協議会、(社)日本ケーブルテレビ連盟、(社)電波産業会、YRP研究開発推進協会、ASPインダストリーコンソーシアムジャパン、(財)デジタルコンテンツ協会、(社)デジタルメディア協会、IPv6普及・高度化推進協議会、モバイルコンテンツフォーラム(MCF)、NPO日本ネットワークセキュリティ協会、他

※展示会のご案内ではございませんので、ご了承ください。

「脱」展示会、プリセールス

脱“展示会”を宣言し、来場者と出展企業における商談成立、新規取引・パートナー獲得に向けてマッチメイキングを支援します。従来のイベントとは一線を画し、より顧客と密着しながらニーズを導き出すことによって、各社のセールスを強力にサポートします。

「IP FORUM」は、2000年から2003年まで4年間開催してまいりました。IP.net JAPAN(ブロードバンドIP展)のリニューアルイベントです。

Seminar セミナー

最新技術／導入事例の説明
ターゲット顧客にソリューションを紹介
個別アポイントメントをサポート



IP Forum 2004

「発進型」から「対話型」へ

Private Business Talk Room プライベート商談室

最新技術／導入事例の説明
ターゲット顧客にソリューションを紹介
個別アポイントメントをサポート



「展示会」の問題点

来場者側

- ・音がうるさくて、落ち着いて話ができない
- ・騒がしくて、商談ができない

出展社側

- ・費用対効果がわからない
- ・人は多く来たが・・・

ものを見せるだけの時代は終わった!!

「プライベートセミナー/ショー」の問題点

来場者側

- ・「製品が比較検討できる場ではない・・・」
- ・「魅力に欠ける・・・」

出展社側

- ・集客が難しい
- ・既存のお客様しか来ない・・・

限られた顧客しか誘致できない!!

従来の展示会は、来場者のモチベーションの違いを無視してきた?

関わっていない

決定間接者
41%

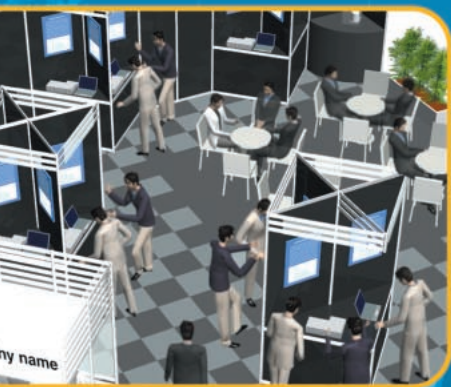
決定権限者
42%

Q. 導入権限における立場は?

※IP.net JAPAN 2003 来場者アンケート

IP Forum 2004 参加企業のターゲット

の場へ。



Change Opinions Salon 交流サロン

ネットワーキング、製品デモ、導入計画などの相談
ゆったり静かな環境で意見交換
ステージ/マイクなし、コンパニオンなし
手ぶらで入場(全員にクリークサービス)



エントリー企業・製品対象

■企業経営支援のための導入提案

IP電話、IPセントレックス、WAN、広域イーサネット、広域LAN、スイッチ、インターネットVPN、無線LAN、ファイアウォール、セキュリティ・認証・暗号化、コンテンツ管理、ユニファイド・メッセージ、テレビ電話、Eコマース、画像伝送/ストリーミング/テレビ会議、ストレージ、P to P、モバイルIP、ビルギ、他

■サービスプロバイダーキャリア向け導入提案

VoIP、SIP、ネットワーク監視、運用管理、メトロイーサネット、画像転送、FTTH・光ネットワーク、MAN、ギガビット・イーサネット、コンテンツ配信・管理、テレビ電話、ビルギ、セキュリティ・認証、IPv6、VPN、ゲーム・アプリケーション、他



企業は“経営革新を実現できるIT”を求めている!

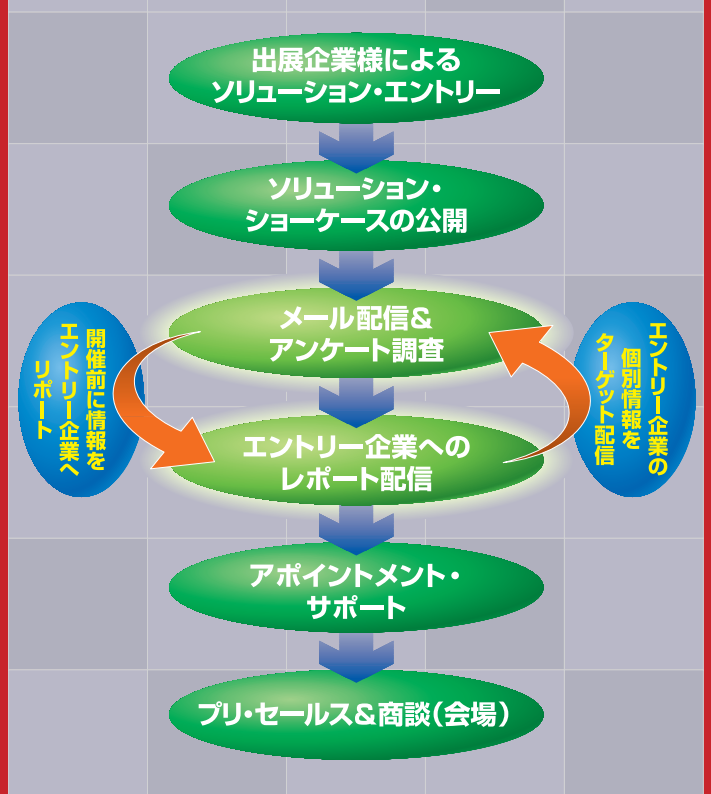
厳しいビジネス環境のもと、企業は単に情報システムをIT化するだけでは生き残ることができない局面を迎えております。組織全体の再編をしながら、生産性の向上をどのように図っていくか、各企業の経営・情報システムリーダーとプラン達成のためにディスカッションの場を設け、最適なネットワーク環境、ITソリューションを提案することができるプリセールスの場を提供します。



サービスプロバイダーは“新たな高速アプリケーション”を求めている!

光ファイバーやADSL、CATVなど各種ブロードバンドサービスが、企業や家庭の情報通信ネットワークを支えています。今やユーザーの関心は、大容量・広帯域のインフラを活かしたサービスの質にあります。IP Forumでは、サービスプロバイダーやキャリアの経営/サービス企画部門のリーダーに、貴社が持つセキュアでコストパフォーマンスの高いIPソリューションを紹介いたします。

IP Forum顧客開拓フローのイメージ 6,000人のエグゼクティブ集客計画



来場対象

■企業の経営者およびIT担当者

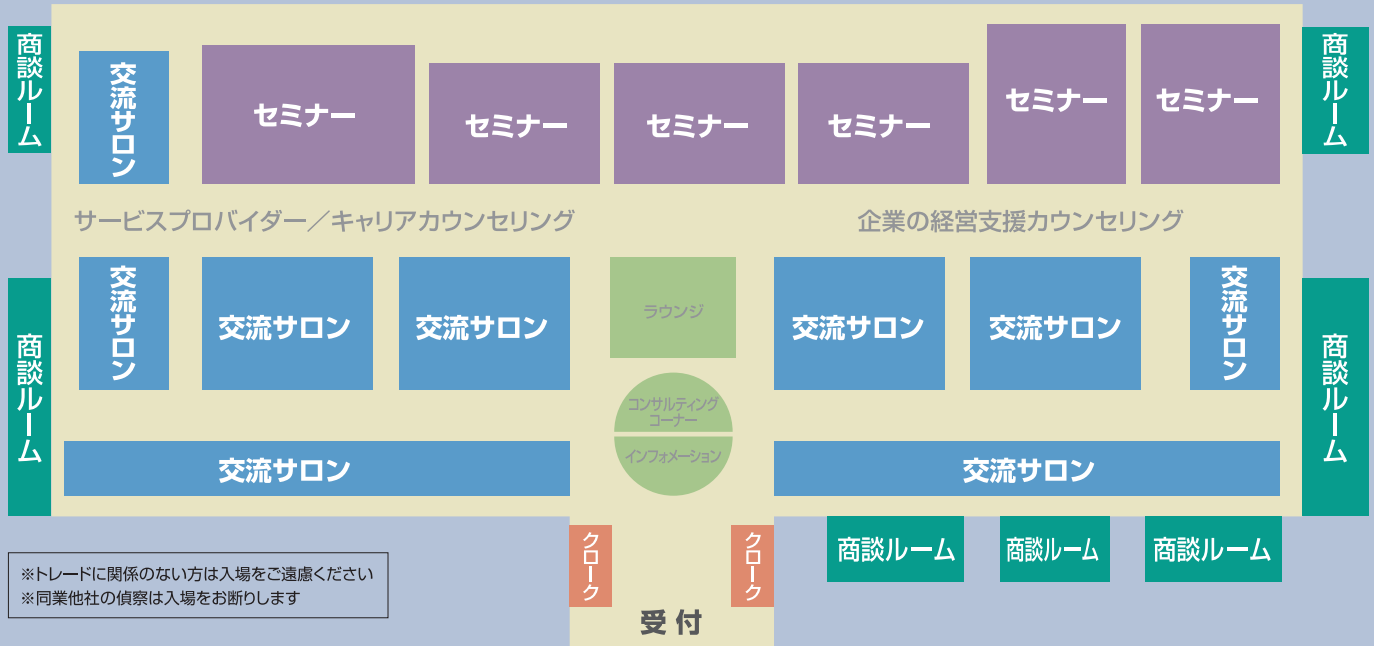
- | | | | | | |
|----------|----|-------|----------|------|------|
| 物流
流通 | 小売 | サービス業 | 食品 | 金融 | 自治体 |
| 自動車 | 建設 | 農業 | 中小
企業 | 中小企業 | スクール |

■サービスプロバイダー、通信・放送キャリア、システムインテグレーター

- | | | | | |
|-------|-------------|------|------|----------|
| 新サービス | ブロード
バンド | モバイル | モバイル | アプリケーション |
|-------|-------------|------|------|----------|

会場構成

■「IP Forum」の会場構成



Price

- Type A** ¥7,500,000
- 交流サロン80m² (見本デモ展示、ミーティングセット●込み)
 - 50分セミナー2回×2日
 - Web、印刷物、受付看板への社名ロゴ掲載 (大)
 - 商談室貸切1室
 - スタックルーム
- Type B** ¥4,200,000
- 交流サロン40m² (見本デモ展示、ミーティングセット●込み)
 - 50分セミナー1回×2日
 - Web、印刷物への社名ロゴ掲載 (小)
 - 共同商談室
 - スタックルーム
- Type C** ¥1,200,000
- 交流サロン20m² (見本デモ展示、ミーティングセット●込み)

*スペースはお申し込み順に良い場所を割り当てさせていただきます。*内容の組み合わせについてはご相談下さい。

Application

FAX 03-5212-6091

ご希望の項目に☒を入れ、
必要事項を記入FAXにて送信して下さい。

- 参加したいので詳しい説明を聞きたい。
- 参加を検討したいので詳しい資料が欲しい。

会社名：	所属・役職：
所在地：〒	
氏名：	E-MAIL：
TEL：	FAX：

Contact

お問い合わせ：フォーラム運営事務局 **EJK** (E.J.クラウド&アソシエート日本支社)

TEL:03-5212-7071 FAX:03-5212-6091 E-mail:kanno@ejk-japan.co.jp